



# ភ្នាក់ងារអចលនទ្រព្យ

ជោគជ័យ VS មិនជោគជ័យ

- ទទួលយកការផ្លាស់ប្តូរ និងបញ្ហាប្រឈម
- ល្អៗបង្កអ្នកដទៃ និងចេះយល់ចិត្ត
- រៀនឥតឈប់ឈរ
- គ្រប់គ្រងពេលវេលា W/DECISIONS និងអាទិភាព
- ទទួលយកទំនួលខុសត្រូវ
- ស្វែងរកការបញ្ជាក់យល់ជាមធ្យោបាយនៃការល្អិតល្អន់
- កំណត់គោលដៅ និងសកម្មភាពដើម្បីឈានទៅដល់ពួកគេ។
- អនុវត្តសកម្មភាពផលិតប្រាក់ចំណូលប្រចាំថ្ងៃ
- ជៀសវាងតម្រូវការដើម្បីធ្វើឱ្យអ្វីៗល្អឥតខ្ចោះ
- រក្សាគុណភាពជីវិត និងជីវិតអ្នកដទៃ
- ប្រើកម្លាំងជោគជ័យរបស់អ្នកដទៃជាការលើកទឹកចិត្ត
- ប្រកាន់ខ្ជាប់នូវវិកា ហើយផ្ដោតលើប្រាក់ចំណូលសុទ្ធ
- ធ្វើឱ្យប្រសើរឡើងជាបន្តបន្ទាប់តូច
- ប្រតិបត្តិការតាមទស្សនៈវិស័យជីវិតជំពូល

- ជៀសវាងការផ្លាស់ប្តូរ និងរក្សាភាពសុខស្រួល
- ទប់កំហឹង និងការអាក់អន់ចិត្ត
- ដឹងទាំងអស់គ្នា
- ត្រូវតែរអើងការខ្វះខាតពេលវេលា
- ប៉ុន្តែស្រឡាត់អ្នកដទៃ
- ការកុយខ្លាចបរាជ័យ
- គ្រាន់តែដោះស្រាយបញ្ហាវិបត្តិមួយក្នុងពេលតែមួយ
- ផ្ដោតតែលើកាតព្វកិច្ចសេវាកម្មអាជីវកម្មប៉ុណ្ណោះ។
- វិភាគលើស និងប្រើភាពល្អឥតខ្ចោះតាមស្ម័គ្រជំនាញ
- ជឿថាធ្វើការតែលំបាកបានលុយ
- អនុវត្ត និងរិះគន់ភ្នាក់ងារជោគជ័យផ្សេងទៀត។
- កុំតាមដានការចំណាយ និងផ្ដោតលើបរិមាណលក់
- ចង់បានទាំងអស់ឥឡូវនេះ
- ប្រតិបត្តិតាមទស្សនៈប្រតិបត្តិការ

ទាក់ទង

[www.cambodia.realestatematching24.asia](http://www.cambodia.realestatematching24.asia)  
[info@cambodia.realestatematching24.asia](mailto:info@cambodia.realestatematching24.asia)